

DÉCLARATION DE REVENUS NORWEX 2022 – CANADA

Norwex a commencé ses activités en Norvège en 1994 avec pour objectif de transformer les maisons en environnements plus sains en offrant des articles de nettoyage et de soins personnels qui réduisent au minimum les produits chimiques nocifs pour vivre plus propre, plus sûr et mieux.

POINTS SAILLANTS DE JANVIER – DÉCEMBRE 2022

- Les conseillères (ers) vendent les produits Norwex directement aux clients et gagnent une commission de 35 % (vente en gros/au détail).
- Les dépenses moyennes des clients canadiens s'élèvent à 110,75 \$ par commande¹.
- Le chiffre d'affaires moyen de l'ensemble des conseillères (ers) canadiennes était de 579 \$¹.
- Les coordinateurs d'équipe ont réalisé en moyenne des ventes mensuelles provenant des fêtes de 1209\$¹.
- Les Leaders des ventes et les personnes de niveau supérieur ont réalisé en moyenne des ventes mensuelles de 2 180 \$¹.
- Le revenu total moyen déclaré par les conseillères (ers) canadiennes était de 773 \$ par an².
 - 19 % des conseillères (ers) ont acheté des produits pour leur consommation personnelle uniquement².
 - 20 % des conseillères (ers) n'ont pas commandé de produits et n'ont perçu aucun revenu².
 - Les 61 % de conseillères (ers) restantes avaient des revenus moyens nettement plus élevés².
- Un Ensemble de départ gratuit est offert aux personnes qui réalisent 1 000 \$ de ventes dans les 30 jours ou 2 000 \$ dans les 90 jours.
- L'Ensemble de départ standard est évalué à plus de 350 \$ canadiens.
- Une variété d'Ensembles de départ est disponible tout au long de l'année, et 58 %³ des conseillères (ers) qui ont commandé l'Ensemble de départ standard ont obtenu un ensemble gratuit, hors frais d'expédition et taxes.
- Voir Bâtitseur de succès pour plus de détails sur les conditions de classement et les possibilités de commissions/primes.
- Norwex offre un voyage incitatif annuel aux Conseillères (ers) qui atteignent les critères de qualification.
- Sur une moyenne de 116 876 Conseillères (ers) Norwex mondiales, établie sur cinq ans, environ 648 ont obtenu le voyage incitatif chaque année.⁴

Perspective

- De nombreuses conseillères (ers) se concentrent sur le leadership et gagnent beaucoup plus que la moyenne générale.
- Nous encourageons les conseillères (ers) potentielles à se concentrer sur le potentiel de gain qui existe dans nos ventes en groupe et nos ventes au détail directes, ainsi que sur les rangs les plus accessibles chez Norwex.
- Il n'y a pas de garantie de revenus. En général, ceux qui consacrent le plus de temps et d'efforts à leur entreprise Norwex ont le potentiel de gagner le plus d'argent.
- La majorité des personnes qui se joignent à Norwex n'atteignent pas le rang de VPÉLV à VPPV.

Source :

¹Ventes au détail déclarées en dollars canadiens, année complète, janvier à décembre 2022.

²Ces 20 % sont pris en compte dans le revenu moyen global de 773 \$. Le revenu moyen des 61 % restants était considérablement plus élevé.

³Pourcentage de conseillères (ers) qui ont commandé et obtenu l'Ensemble de départ standard gratuit, hors frais d'expédition et de manutention, au cours de l'année 2022, CA. Toutes les offres sont susceptibles d'être modifiées.

Les revenus présentés ne tiennent pas compte des dépenses réelles ou prévues que les conseillères (ers) engagent dans le cadre de leur activité. Les dépenses communes peuvent inclure, sans s'y limiter, les déplacements, les fournitures de bureau, les droits de licence, les primes d'assurance et les frais juridiques ou comptables.

⁴Pourcentage de Conseillères (ers) qui se sont qualifiées pour le voyage incitatif annuel entre 2019 et 2023.