



Commencez votre aventure Norwex

En tant que Conseillère (er) Norwex, vous avez ouvert les portes de nouvelles opportunités. Prenez la route de la réussite en partageant votre passion pour une façon de vivre plus propre, plus sûre et mieux.

1

Lancez-vous

LA CRÉATION DE VOTRE BOUTIQUE EST UN EXCELLENT POINT DE DÉPART.

- Allez sur Norwex.com pour vous connecter à votre site Web Norwex avec votre adresse courriel ou votre numéro de Conseillère (er).
- Entrez vos renseignements bancaires afin de recevoir vos paiements.
- Si vous avez sélectionné la Suite bureautique, personnalisez votre site Web (3 mois gratuits en tant que nouvelle Conseillère (er)).

CONSEIL DE PRO

Voyez comme il est facile de passer une commande personnelle chaque mois. Découvrez les étapes grâce aux captures d'écran de l'application mobile.

2

Enthousiasme

NORWEX A LES RESSOURCES DONT VOUS AVEZ BESOIN POUR RÉUSSIR.

- Apprenez à connaître les 5 produits essentiels pour chaque foyer.
- Rejoignez la communauté Norwex sur [Facebook](https://www.facebook.com/norwex).
- Découvrez la Mission Norwex et voyez la différence que nous faisons.

CONSEIL DE PRO

Commencez à partager Norwex en montrant les produits. Déballiez vos produits avec des amis pour susciter l'enthousiasme. Partagez un panier contenant les produits que vous avez déballés.

3

Commencez à obtenir

(400 \$ EN 15 JOURS)* PLUS VOUS PARTAGEZ, PLUS VOUS OBTENEZ.*

- Choisissez les dates de vos évènements* de lancement, créez un évènement ou regardez les captures d'écran étape par étape, puis réunissez des amis en ligne ou en personne.
- Profitez des outils pour réussir de la Suite bureautique, comme la vidéo Partager un panier ou les captures d'écran étape par étape pour les évènements et les conversations en tête à tête.
- Commencer quelque chose de nouveau est plus facile avec des amis, alors invitez une personne à commencer son aventure Norwex avec vous.

CONSEIL DE PRO

Norwex est peut-être nouveau pour vous. Cette vidéo vous donne trois choses à savoir sur la tenue de présentations/évènements.

4

Prenez confiance

SUSCITEZ L'INTÉRÊT ET GAGNEZ LA CONFIANCE DE VOTRE CLIENTÈLE.

- C'est en forgeant qu'on devient forgeron : Utilisez vos Cartes de partage et découvrez les produits en action.
- Faites la démo Norwex avec du beurre devant 5 amis pour présenter les 5 produits essentiels et les montrer en action.
- Continuez à tenir des conversations pour développer votre confiance en vous en utilisant votre nouvelle liste de contacts.

CONSEIL DE PRO

Partagez le lien de votre site Web personnel pour que tout le monde puisse commencer à magasiner! Voyez où le trouver sur votre Bureau de Conseillère (er).

5

Prochain arrêt : 1 000 \$ en 30 jours

(OBTENEZ LA TROUSSE DE DÉPART GRATUITEMENT*)

- Rincez et répétez, chaque évènement et conversation augmente votre potentiel de revenus.
- Continuez à croître en réservant et en tenant des évènements.*
- Invitez vos amis ayant fait un achat à accueillir un évènement pour avoir l'opportunité d'obtenir des produits en rabais, des articles à moitié-prix et la livraison gratuite.
- Créez un objectif chaque mois pour créer un élan.

CONSEIL DE PRO

Augmentez vos chances de réussite en profitant des promotions mensuelles. Découvrez nos offres en cours sur [The Resource FR](#).

*Consultez le [Suivi Départ brillant](#) pour savoir comment réclamer vos récompenses.

Apprenez-en plus sur le [développement de votre entreprise](#)

*Ventes moyennes par évènement

579 \$



*Commande moyenne par client

110,75 \$

Consultez la [Déclaration des revenus](#) pour plus de détails.

*Il n'y a aucune garantie de revenus. En général, les personnes qui dédient le plus de temps et d'efforts à leur entreprise Norwex ont le potentiel d'obtenir plus de revenus.