



Développez votre entreprise Norwex

Continuez à partager un mode de vie plus propre, plus sûr, et mieux pour alimenter le succès de votre entreprise.



Ajoutez toujours de la nouveauté

DÉVELOPEZ VOTRE ENTREPRISE À PARTIR DE VOS CONTACTS ACTUELS ET DE NOUVEAUX CONTACTS.

- 1**
- Mettez régulièrement à jour [vos contacts](#), ajoutez une étoile à côté de vos hôtesse (hôtes) potentielles, encerclez les recrues potentielles et faites des suivis.
 - Continuez à [réserver](#) et à tenir de nouveaux [événements/présentations](#) pour dépasser votre cercle immédiat de contacts.
 - Utilisez la fonction [Partage de panier](#) pour personnaliser l'expérience de magasinage de chaque client (vous pouvez personnaliser les paniers en y ajoutant de nouveaux articles et des articles spécialisés, des produits pour les nouveaux parents, les amoureux des animaux, les grands voyageurs et autres).

CONSEIL DE PRO

Tenez votre propre événement/présentation chaque mois pour maximiser vos gains et vos récompenses.

Maintenez votre constance

COMPLÉTEZ CES ACTIVITÉS GÉNÉRATRICES DE REVENUS CHAQUE MOIS.*

Les activités génératrices de revenus commencent à s'additionner. Regardez ce tableau pour voir comment le fait de maintenir votre constance peut avoir une incidence sur votre paie.

2

Tenir 2 événements**	579 \$ x 2 @ 35 % = 405,30 \$
Partager votre lien personnel avec 10 amis (avec une moyenne de dépense par commande)*	110,75 x 10 amis @ 35 % = 387,63 \$
Partager un panier avec 5 amis (5 Havre de sécurité avec Ultra Power Plus)	148,99 \$ x 5 amis @ 35 % = 260,73 \$
Aidez 5 amis à obtenir la livraison gratuite avec l'AutoÉconomie (palier d'achats minimum)	200 \$ x 5 amis @ 35 % = 350 \$
Total	1 403,66 \$

Explorez encore plus de possibilités de revenus lorsque les autres se joignent à votre [entreprise](#).

*En moyenne, un événement totalise 579 \$. En moyenne, un client commande pour 110,75 \$.

Contactez les gens et faites des suivis

ENTRETIENEZ LA LOYAUTÉ DE VOTRE CLIENTÈLE, RÉPÉTEZ LES COMMANDES ET ALIMENTEZ VOTRE CROISSANCE.

- 3**
- Les suivis sont la clé. Utilisez le système de [suivi 2-2-2](#).
 - Téléchargez l'[application mobile Nori](#).
 - Montrez aux clients ayant un lien personnel comment obtenir [plus de récompenses](#) en accueillant un événement (les hôtesse (hôtes) peuvent obtenir 10 à 25 % des achats de l'évènement en Rabais Norwex, des articles à moitié prix et la livraison gratuite).
 - [Personnalisez vos suivis](#) selon les personnes qui ont exprimé de l'intérêt à en savoir plus sur Norwex.

CONSEIL DE PRO

Saviez-vous que vous pouviez consulter la [liste de souhaits](#) de chaque client? Jetez un œil aux articles qu'ils convoient avant de faire votre suivi, afin de pouvoir recommander les produits annexes et de réserver de nouveaux événements/présentations.

Alimentez votre progression

AJUSTEZ LES ACTIVITÉS GÉNÉRATRICES DE REVENUS POUR RÉUSSIR.

- 4**
- Invitez vos contacts à rejoindre votre Groupe Facebook de clients (alias votre groupe VIP) pour bâtir des relations (Vidéos : [Partie 1](#), [2](#) et [3](#)).
 - Soyez un ou une guide et montrez à vos hôtesse (hôtes) comment [maximiser les récompenses](#) des événements (les accompagner vous aide et les aide à augmenter les gains).
 - Utilisez les réseaux sociaux pour étendre votre portée, rencontrer de nouvelles personnes, renforcer vos relations et [partager votre histoire Norwex](#).

CONSEIL DE PRO

Invitez les clients qui souhaitent en apprendre plus à participer à une [Méga présentation](#) en ligne ou à se joindre à un [Appel Norwex de bienvenue](#).

Étape suivante : Qui veut obtenir une promotion?

CETTE PETITE ACTIVITÉ SECONDAIRE OFFRE UN PLAN DE CARRIÈRE QUE VOUS ALLEZ ADORER

- 5**
- Allez-y, [partagez l'opportunité de revenus](#) – vous invitez (vous ne décidez pas), alors n'hésitez pas.
 - Tenez des conversations pour [partager les 5 raisons](#) pour lesquelles les gens se joignent à Norwex.
 - Guidez les nouvelles Conseillères (ers) à travers l'outil Commencez votre aventure Norwex et partagez les bénéfices du [Départ brillant](#), afin de les aider à se lancer et avancer rapidement.
 - Voyez les bénéfices et les récompenses du [développement d'équipe](#).

CONSEIL DE PRO

Les objectifs sont plus faciles à atteindre lorsque vous avez du soutien. Faites le point avec vos collègues pour revisiter les objectifs que vous avez fixés et célébrer vos accomplissements.