



# Semillas de reservación

¡Las semillas de reservación son formas sutiles para generar interés acerca de ser Anfitriona con Norwex! ¡Puedes difundir estas semillas en todas partes! Úsalas durante los eventos, en tu Grupo VIP y en las redes sociales.

## Agradeciendo a la Anfitriona

"Me he dado cuenta qué estás encantada con nuestros productos, así como (nombre de la Anfitriona) lo ha hecho, piensa en unas cuantas amigas a quienes les encantaría aprender acerca de Norwex también ¡escojamos una fecha para asociarnos!"

## Para cualquiera NUEVA con los productos de Norwex

"La primera vez que escuché acerca de Norwex, inmediatamente pensé en las personas que conocía que realmente necesitaban ver y experimentar estos productos. Así que me asocié con mi Consultora en ese momento para compartir Norwex con mis amigas y familiares."

## Habla acerca de tu producto favorito que todos deben tener:

"¡Estoy emocionada de compartirles acerca de uno de MIS productos indispensables! De hecho, puedes ganarte cientos de productos que podrían estar en tu lista de deseos, solo por asociarte conmigo para compartir Norwex con tus amigas y familiares. ¿Qué te parece?"

## Compartiendo el Catálogo:

"Me gustaría saber que es lo que te llama la atención cuando veas nuestro Catálogo. Mi meta es ayudar a cinco personas a ganarse sus productos más indispensables GRATIS este mes. ¿Qué opinas?"

## Cómo obtener el Mop System (sistema de limpieza):

"Hay varias formas en que puedes obtener nuestro Mop System:

1. Comprarlos en este evento; vale la pena cada centavo.
2. Ganártelo GRATIS o con un gran descuento al asociarnos y compartir Norwex.
3. Abrir una Cuenta de Consultora y compartir Norwex con otros. El trapeador está incluido en tu Equipo de Inicio.

¿De qué forma TE gustaría obtener el Mop System?"

## Una vez que tus invitadas tienen su lista de deseos:

"¡Si te gustaron más productos de los que tu presupuesto o tu tarjeta de crédito te permiten, asociándote conmigo y compartiendo Norwex es una forma excelente para recibir los productos de Norwex gratis!"

## Para una Cliente repetitiva que ya conoces muy bien:

"¡Hola (nombre)! Veo que te has interesado en (nombre del producto); ¿te gustaría que nos asociáramos para ganártelo gratis? Tengo (incluye el tipo de evento preferido) será divertido y fácil para ti y tus invitadas. ¿Qué opinas?"

## Cierre del evento:

"Hay 3 grandes maneras de llevar Norwex a tu hogar:

1. Te gustan unos cuantos productos; coloca una orden hoy mismo.
2. Te gustan muchos; reserva un evento.
3. Te gustan todos; ¡abre una Cuenta de Consultora hoy mismo!

¿Cuál escogerás?"