



# Semences de réservation

Les semences de réservation sont des manières subtiles de susciter l'intérêt de réserver un événement Norwex! Vous pouvez les semer partout! Utilisez-les pendant vos événements, dans votre groupe VIP et sur les réseaux sociaux.

## Remercier l'hôtesse (hôte) :

« Je sais que vous tomberez en amour avec nos produits, comme (nom de l'hôtesse (hôte)) l'a fait. Pensez à quelques amis qui aimeraient aussi découvrir Norwex et trouvons une date pour nous associer! »

## À toutes les personnes qui DÉCOUVRENT Norwex :

« La première fois que j'ai entendu parler de Norwex, j'ai immédiatement pensé aux gens que je connaissais et qui auraient besoin de voir et tester ces produits! Alors je me suis associée à ma Conseillère pour partager Norwex avec mes amis et ma famille. »

## Parlez de vos produits indispensables :

« Je suis ravie de partager l'un de MES produits indispensables! En fait, vous pouvez l'obtenir, ainsi que des tonnes de produits qui pourraient être sur votre liste de souhaits, en vous associant simplement à moi pour partager Norwex avec vos amis et votre famille. Qu'en dites-vous? »

## Partager le catalogue :

« J'aimerais savoir ce qui retient votre attention lorsque vous consultez notre catalogue. Mon objectif est d'aider cinq personnes à obtenir leurs produits indispensables GRATUITEMENT ce mois-ci. Qu'en pensez-vous? »

## Les façons d'obtenir le Système de vadrouille :

« Il y a plusieurs façons de mettre la main sur notre Système de vadrouille :

1. Achetez-le lors de cet événement – il vaut son pesant d'or.
2. Obtenez-le GRATUITEMENT ou à très bas prix en vous associant à moi et en partageant Norwex.
3. Ouvrez un compte de Conseillère et partagez Norwex avec les autres. La vadrouille est fournie dans votre Trousse de départ.

De quelle façon allez-VOUS obtenir le Système de vadrouille? »

## Une fois que vos invités ont une liste de souhaits :

« Si vous êtes tombés en amour avec plus de produits que votre budget ou votre carte de crédit ne vous le permet, nous associer et partager Norwex est une excellente façon d'obtenir des produits gratuits! »

## À une cliente fidèle que vous connaissez bien :

« Bonjour (nom)! Je sais que tu avais des vues sur (insérez le produit); aimerais-tu que nous nous associons pour l'obtenir gratuitement? Je suis la reine des (insérez le type d'évènement) et je rendrai le tout amusant et facile pour toi et tes invités. Qu'en dis-tu? »

## Fermeture de l'évènement :

« Il y a trois excellentes manières de rapporter Norwex chez vous :

1. Vous aimez quelques produits; passez une commande aujourd'hui.
2. Vous en aimez beaucoup; réservez un événement.
3. Vous les aimez tous; ouvrez un compte de Conseillère aujourd'hui!

Qu'allez-vous choisir? »